

Functiebeschrijving Accountmanager

Omschrijving:

Als Accountmanager ben je verantwoordelijk voor het beheer van bestaande klanten en het binnenhalen van nieuwe klanten. Je presenteert op een inspirerende en creatieve wijze de mogelijkheden van Dehullu op het gebied van standbouw, interieurbouw en events aan potentiële klanten.

Opleiding/ervaring

- HBO met relevante ervaring, bij voorkeur op het gebied van stand- en interieurbouw.

Competenties en vaardigheden

- Klantgericht
- Inspirerend
- Creativiteit/Improviserend vermogen
- Oplossingsgerichtheid
- Sociale, communicatieve en commerciële-vaardigheden
- Zelfstartend en zelfsturend met organisatievermogen
- Beheersing van de Nederlandse, Engelse en Duitse taal
- Flexibiliteit m.b.t. werktijden en verlof

Werkzaamheden

- Aan de hand van de beurskalender, scouten en netwerken zoeken naar nieuwe klanten
- Presenteren van Dehullu aan potentiële klanten
- Briefen van het ontwerp aan het projectteam (projectmanager, calculator, design)
- Zoeken naar nieuwe mogelijkheden bij bestaande klanten
- Relatiebeheer